

ESV Technisch Adviesbureau B.V. is gespecialiseerd in het geven van adviezen over de Europese Richtlijnen met betrekking tot machineveiligheid. Opgericht in 1993 en marktleider op het gebied van praktische machineveiligheid.

Wegens uitbreiding van onze activiteiten in Nederland en België zijn wij op zoek naar een enthousiaste en bij voorkeur ervaren

Accountmanager (Regio Zuid Nederland/België)

WAT GA JE DOEN

Als accountmanager bij ESV is het aan jou om nieuwe klanten te werven in de regio Zuid Nederland en België. Je plant afspraken in en bouwt zo je eigen klantenbestand op. Machineveiligheid is een materie die je niet zomaar onder de knie hebt, daarom zal je in de eerste instantie begeleid worden door de commercieel manager, zodat je potentiële klanten van gedegen advies kan dienen over alle aspecten van machineveiligheid. Enige affiniteit met techniek en machines is een techniek en machines is een pré, maar geen voorwaarde.

BEDRIJFSCULTUUR

- We zeggen wat we doen en doen wat we zeggen
- We hebben een informele, open bedrijfscultuur met korte communicatielijnen
- We hebben respect voor elkaars mening
- We hechten veel waarde aan integriteit

”Wij leiden onze nieuwe consultants op door intensieve begeleiding, maar vooral door te laten leren in de praktijk”

WAT BIEDEN WIJ?

- Een uitdagende functie in een bedrijf met groeiambitie
- Variabele werkzaamheden; geen dag is hetzelfde
- Professionele collega's
- Een uitstekend salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Flexibele werktijden

WAT VRAGEN WIJ?

- Affiniteit met techniek
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- In het bezit van een rijbewijs
- Goede sociale vaardigheden en een commerciële drive

MEER OVER ONS MOOIE BEDRIJF?

Neem een kijkje op onze site: www.esvta.nl

”Wij zoeken samen met de opdrachtgever naar een werkbare, veilige oplossing”

VRAGEN?

Vragen over deze uitdagende functie? Neem dan contact op met Anneke Stegeman, T 0342 -424251

SOLLICITEREN?

Stuur je CV en motivatie aan info@esvta.nl